



## Doyulmaz Lezzet Namet Teknolojik Gücünü Netsis'ten Alıyor

Bilgi ile deneyimi, teknoloji ile insan gücünü birleştiren bir vizyon...

Zirvedeyken bile yetinmeyip kendisiyle yarışan bir tutku...

80 yıldır bu duygularla mükemmelle yolculuğunu sürdüren Namet, hijyene ve lezzete verdiği önemin yanı sıra teknolojiye yaptığı yatırımlar ile zirvedeki yerini koruyor.

Şarküteriden taze ete, ileri işlenmiş ürünlerden dondurulmuş ürünlere kadar 150'yi aşkın çeşidiyle Türkiye et ve et ürünleri pazarına hizmet veren Namet, teknoloji yatırımlarına 2006 yılında Netsis'i de ekledi. Namet, 2010 yılında Netsis B2B uygulaması ile siparişten üretime kesintisiz entegrasyon sağladı.

Kurulduğu günden bu yana istikrarlı bir büyüme kaydeden Namet Gıda A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Tarık Kayar, "Kayarlar Et ve Namet Gıda'yı Namet adı altında birleştiren Çayırova tesisimiz teknolojinin tüm imkanlarından yararlanılarak kuruldu. İstikrarlı büyümemizde üretim alanında kullanılan makineler ile Netsis sisteminin uyum içerisinde çalışmasının büyük payı var. Netsis, teknolojik alt yapımızı üst seviyelere çekerken en büyük destekçimiz oldu" dedi.

### "Bizi bizden başkası tanıyamaz"

Netsis'i yüzde 100 Türk şirketi olması sebebi ile tercih ettiklerini belirten Kayar, "Bu bir gerçektir ki, bizi bizden başkası tanıyamaz" sözleri ile yerli yazılıma duyduğu güveni vurguladı.

Teknolojinin gelişmesi ile süreçleri hızlı takip etmek, zamandan tasarruf ve kullanım kolaylığı sağlamak için B2B uygulamasına ihtiyaç duyduklarını kaydeden Kayar, "Netsis B2B uygulaması ile satış elemanlarımız internet olan her yerden sipariş oluşturma ve sipariş takip yetkisine sahip oldu. Bölge müdürlerimiz nerede olurlarsa olsunlar gerekli onayları mobil cihazlar üzerinden verebiliyorlar. Ortalama 25 satış yöneticisine sunulan bu uygulama ekiplerimize 7/24 bağımsız çalışma imkanı getirdi. Büyük müşterilerimiz ise oluşturulan portal aracılığı ile siparişlerini kendileri geçebiliyorlar" diye konuştu. Kayar ayrıca sistem hakkında şu bilgileri verdi:



- Satış elemanlarımız netbooklar ile sahadan 7/24 sipariş girişi yapıyor.
- Taban fiyat uygulaması sayesinde satış ekiplerimiz B2B üzerinden hatasız ve eksiksiz fiyat teklifi belirleyebiliyor.
- Müşterilerimizin cari hesap ekstrelerini, çek senet tahsilatlarını kontrol ederek, güncel borç bilgilerine ulaşabiliyoruz.
- Zincir mağazalar gibi büyük müşterilerimiz sipariş vermek istediği ürünleri gelişmiş arama motoru yardımıyla kolayca bularak, kendi siparişlerini geçebiliyor. Aynı zamanda her müşteri kendi cari hesabını, fatura detaylarını ve bakiyesini görerek, ekstresini kendisi alabiliyor."

### **Netsis B2B Uygulaması ile;**

Bayiler ve ulusal zincir mağazaların siparişleri kendilerinin girmesi ile zaman ve eleman maliyetimizi düşürdük.

7/24 sipariş oluşturma, iş akışının takibi ve onay mekanizmamızın sistem üzerinde çalışması satış ve üretim süreçlerimizi hızlandırdı.

Ofislerimizde telefon trafiği ve kağıt maliyetlerimiz azaldı.

Giriş ve onayın sistemden online yapılması mükerrer iş yükünün önüne geçti.

Bize özel tasarlanan iş akış onay ekranı ile gereksiz imza ve zaman kaybı engellendi.

Netsis iş ortağı DNA Proje'nin, proje öncesinde ihtiyaçları tam olarak tespit etmesinin, hızlı bir ilerleme sağladığını belirten Kayar, "Projenin amaca yönelik analizi kurumların başarısında büyük rol oynamaktadır. Projenin her aşamasında ve sonrasında verdikleri destek için tüm arkadaşlara teşekkür ederim" dedi.

